



Glauco Cavalcanti

Empreendedorismo e Negociação

Nomeado Quadro de Honra da FGV após conquistar prêmio de melhor professor de negociação da FGV por 5 anos consecutivo. PhD pela Florida Christian University, Mestre em Gestão Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas, Pós-Graduado no MBA em Marketing pela Fundação Getúlio Vargas e Graduado em Administração de Empresas pela PUC-RJ.

Possui curso de especialização em negociação pela Harvard Law School. Autor do livro Empreendedorismo – Decolando para o Futuro publicado pela Editora Campus Elsevier.



Negociação

Em tempos de crise negociar é preciso. E a primeira negociação começa na sua mente



Motivação

Empreendedorismo, vontade de vencer e superar os obstáculos impostos pela vida