



José Ricardo Noronha

Especialista em vendas

José Ricardo Noronha é Bacharel em Direito pela PUC/SP e MBA Executivo Internacional pela FIA/USP com módulos internacionais na EM Lyon Business School na França, na Universidade de Cambridge na Inglaterra e na Vanderbilt University nos Estados Unidos.

Possui especialização em Marketing, Empreendedorismo, Empreendedorismo Social e Vendas pela Vanderbilt University (Owen Graduate School of Management) e atua como Professor dos Programas de MBA da FIA e também do Programa de Educação Continuada do Corretor de Imóveis do CRECI/SP.



Vendas

Em vendas complexas, o que vale não é o que você vende e sim o como você vende



Atendimento

Uma Palestra mágica com dicas e técnicas de entendimento, atendimento e encantamento da Disney e outras empresas fascinantes