



Rosana Nogueira

Vendas corporativas

Rosana Nogueira é palestrante especialista em vendas corporativas, consultivas e cultura Disney. A habilidade de comunicar-se com clareza e bom humor, aliada aos estudos aprofundados sobre vendas, conferem às suas palestras uma forte conexão com a plateia.

O conteúdo é customizado para a necessidade específica de cada cliente, possibilitando conceitos e atividades práticas altamente relevantes para os participantes.

Empreendedora e diretora da Desenvolvimentum Assessoria empresarial, professora de MBA, pesquisadora de temas relacionados ao comportamento do consumidor, autora de diversos artigos sobre varejo, comportamento do consumidor, cultura Disney e vendas.



Persuasão

Desenvolver habilidades que permeiam as principais técnicas de persuasão utilizadas pelos agentes secretos do F.B.I



Customer Experience

Sensibilizar os profissionais envolvidos na gestão e operação a promoverem uma experiência memorável aos clientes